

VERONA Palazzo della Gran Guardia 8_10 Ottobre 2026

RELAZIONEXPO

Dove le storie creano valore

Venerdì 9 ottobre

10:30/13:00_Sala Masterclass

Il “nuovo commerciale”: la qualità dell’incontro

Comunicare, vendere, le nuove relazioni da costruire

Il “nuovo commerciale” non considera la relazione come un semplice strumento per vendere di più, ma come parte integrante del valore che offre.



Formatori

Guido Bosticco, docente universitario, giornalista, consulente aziendale

Francesca Barbagli, psicologa, insegnante di teatro, facilitatrice

MasterClass

Programma completo su
www.relationexpo.com